

Slik får vi fart på hydrogen i industrien

## **DIFFERANSEKONTRAKTER FOR KARBON**

*Julian Hentschel, Manager, THEMA Consulting Group*

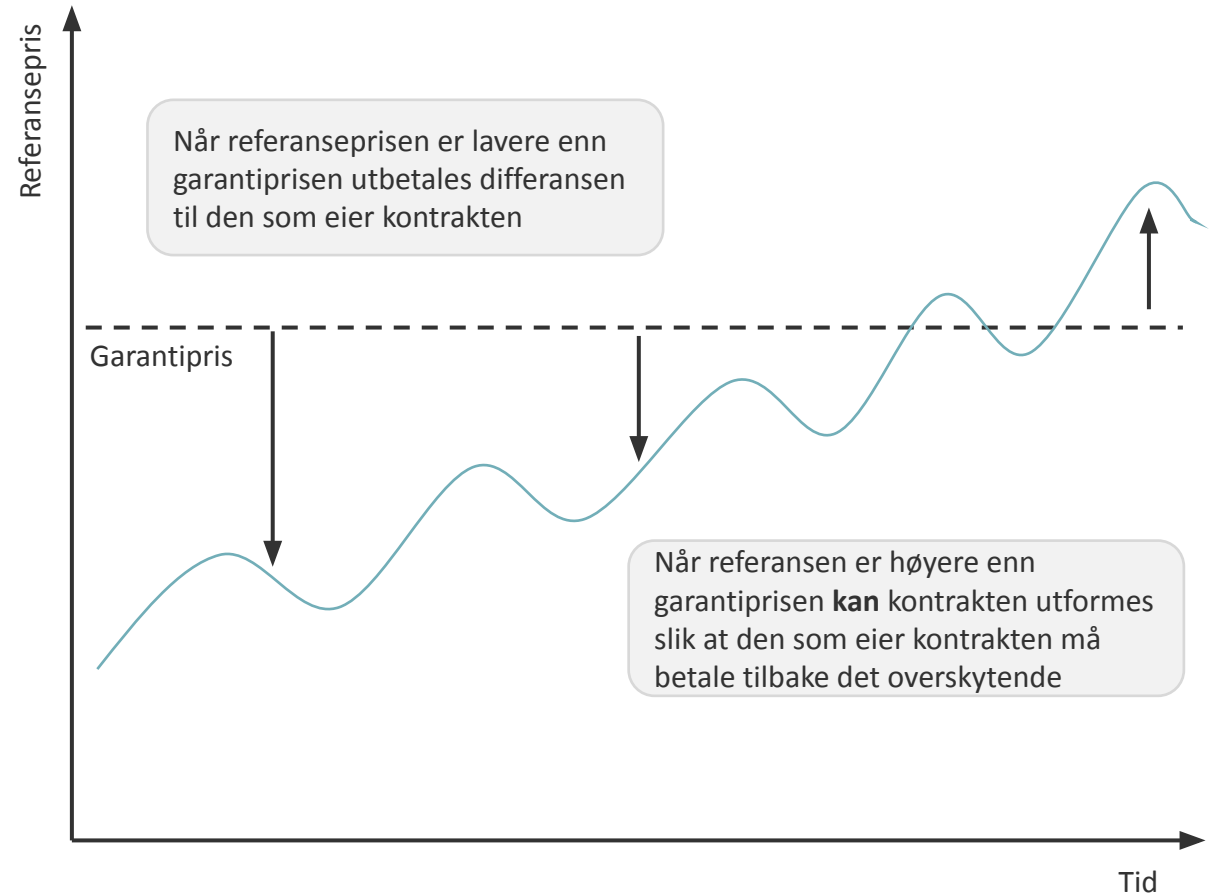
# Differansekontrakter omhandler differansen mellom to priser

En kontrakt som betaler ut differansen mellom:

- En **referansepris** i markedet, og
- En **garantipris** fastsatt i kontrakten

Kontrakten sikrer en markedspris over tid, ved at den **overfører prisrisikoen til den som tilbyr kontrakten**

Differansekontrakten **kan brukes til å heve den effektive markedsprisen** for mottakeren



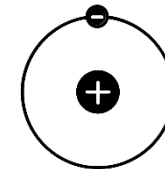
# Hvor er bruk av differansekontrakter mest hensiktsmessig?

Differansekontrakter egner seg til prosjekter hvor:

- **Usikkerheten** over den fremtidig (karbon)prisen **har stor betydning** for den kommersielle interessen for investeringen
  - Differansekontrakter fjerner denne risikoen direkte
- **Driftskostnader er høyere** enn for høyutslippsalternativer
  - Differansekontrakter forsyner med en slags driftsstøtte
- **Den teknologiske risikoen er lav** (eller dekket av en annen mekanisme)
  - Støtten avhenger fullstendig av nivået på utslippsreduksjoner eller hydrogenproduksjon

Den europeiske hydrogenstrategien nevner karbondifferansekontrakter som et potensielt nyttig tiltak for å støtte hydrogenproduksjon

Hydrogen



KLDs ekspertgruppe om differansekontrakter for utslippsreduksjoner påpekte hydrogenproduksjon som et av de mest aktuelle områdene for bruk av differansekontrakter i Norge

## Hvordan burde man bruke differansekontrakter med andre tiltak?

Det kan være at bruk av differansekontrakter alene er ikke hensiktsmessig:

1. Teknologisk risiko burde sannsynligvis blir dekket gjennom en annen mekanisme
2. Differansekontrakten kan brukes til å heve den effektive markedsprisen for mottakere, men til slut burde markedet utvikle seg så markedsprisen er høy nok til å støtte industrien uten differansekontrakter





**THEMA**  
CONSULTING GROUP